

Optimiser les relations avec son banquier dans le secteur de la construction

Où ?

CENTRE DE COMPÉTENCE CONSTRUFORM LIÈGE

Rue de Wallonie, 21
4460 GRÂCE-HOLLOGNE

Quand ?

Session prochainement disponible ou sur demande

Droits d'inscription

Prix membre [Embuild](#) : 378 €

Prix non-membre [Embuild](#) : 420 €

Avantage :

- Intervention du [CEFORA](#)

Après avoir vu les bases théoriques (types de crédit, sûretés, placements à court et long terme ...), les participants découvriront les documents et les éléments importants en vue de préparer efficacement leur visite chez le banquier.

L'objectif de cette formation est de transmettre les codes ainsi que quelques astuces en vue de maximiser la réussite de dossiers dans quelques situations clés, parmi celles les plus couramment vécues par les entreprises de la construction : financement de stock, financement d'un nouveau bâtiment, rachat de parts au sein de sociétés familiales, placement de liquidités excédentaires.

AU PROGRAMME (14H)

- Bases théoriques liées au secteur bancaire :
 - types de crédit,
 - sûretés,

- placements à court et long terme,
- ...
- Bien préparer son dossier bancaire en vue de :
 - demander de financer son stock,
 - demander de financer la construction d'un nouveau hall industriel,
 - racheter les parts d'une société familiale,
 - placer des liquidités excédentaires.

Public-cible

La formation s'adresse aux dirigeants d'entreprise de construction, cadres et collaborateurs des services financier, comptable et administratif, étant amenés à préparer des dossiers bancaires.

Formateur

Isabelle MONTAIGNE, Ingénieure Commerciale. Chargée de relations entreprises at CBC Banque & Assurance.