



Management Construction Expert

Où ?

CENTRE DE COMPÉTENCE CONSTRUFORM LIÈGE

Rue de Wallonie, 21
4460 GRÂCE-HOLLOGNE

(Pour les formations en groupe, hors accompagnement individuel optionnel)

Quand ?

Session prochainement disponible ou sur demande

Droits d'inscription

Prix membre [Emec](#) : 1.890 €

Prix membre [Embuild](#) : 2.205 €

Prix non-membre : 2.520 €

OPTION : Accompagnement individuel (6h): 1.110 €

Aide financière :

Cette formation peut être réglée au moyen des [chèques formation](#) (63CF) de la Région wallonne (non applicable aux accompagnements individuels).

Référence: 0368-0001-0001

Coût net de la formation avec les CF en fonction de votre situation (simulations précises sur demande):

- Vous êtes **membre Emec** et vous activez les CF (calcul sur base de 63h de présence effective) : **945 €**
- Vous êtes **membre Embuild** et vous activez les CF (calcul sur base de 63h de présence

effective) : **1.260 €**

- Vous n'êtes **pas membre** et vous activez les CF (calcul sur base de 63h de présence effective) : **1.575 €**

Consolidez votre posture de leader et votre maîtrise managériale !

Le **niveau EXPERT** clôture le cycle **Management Construction 360°** en vous aidant à développer vos compétences stratégiques et relationnelles à un niveau d'excellence pour piloter votre entreprise avec vision et assurance.

Vous travaillerez votre **impact de leader**, votre **influence** et votre **capacité à négocier, gérer les conflits et convaincre vos interlocuteurs**, tout en optimisant vos relations avec les partenaires financiers.

Votre maîtrise managériale devient un **véritable levier de performance et de pérennité** pour l'entreprise.

Objectifs principaux du module EXPERT :

- Renforcer vos compétences en négociation et gestion de conflits
- Développer votre impact en communication et en prise de parole
- Gérer le stress et l'énergie pour tenir dans la durée
- Optimiser la préparation de vos dossiers bancaires et financiers

Au programme (63h)

- **Soyez convaincant dans vos prises de parole** - 14h

La communication : schémas et pertes. Prise de parole : la préparation et la mise en forme, le plan, l'introduction et la conclusion. Capter et maintenir l'attention, le langage du corps, les fautes les plus courantes, les tics verbaux. Vaincre le trac. L'art de convaincre : être naturel, faire passer les idées.

- **Optimisez vos dossiers bancaires** - 14h

Après avoir vu les bases théoriques (types de crédit, sûretés, placements à court et long terme, ...), découverte des documents et des éléments importants pour bien préparer sa visite chez le banquier. Bien préparer son dossier bancaire : 1) pour demander de financer son stock ; 2) pour demander de financer la construction d'un nouveau hall industriel ; 3) pour racheter les parts d'une société familiale ; 4) pour placer des liquidités excédentaires.

- **Techniques de négociation commerciale** - 14h

Découvrir et maîtriser les outils pour une négociation efficace et performante.

- **Gestion du temps et des priorités** - 7h

Outils concrets de gestion de temps pour ne plus être débordé, mieux s'organiser, optimiser son temps de travail (et éviter les voleurs de temps).

- **Gestion du stress - 7h**

Reconnaitre le stress et identifier les facteurs de stress ainsi que les leviers d'action, les comportements apaisants ou aggravants. Prévention du stress. Outils pour aider à mieux gérer son stress et celui de ses équipes afin de préserver le bien-être et l'efficacité de tous.

- **Maniez l'assertivité pour faire face aux conflits - 7h**

Les différents types de conflits. Prévenir les conflits. Les comportements typiques en cas de conflit. Les outils pour gérer les situations de conflits. Exercices.

BONUS OPTIONNEL : ACCOMPAGNEMENTS INDIVIDUELS (6H)

Jusqu'à 3 COACHINGS INDIVIDUELS de 2 h, dans votre entreprise ou en distanciel, sur une thématique au choix abordée dans le module EXPERT.

Public-cible

Cette formation s'adresse aux dirigeants maîtrisant les bases techniques et participants ayant validé les niveaux STARTER et BOOSTER de la formation MANAGEMENT CONSTRUCTION 360°.